2025 年 8月27日
株式会社エクスモーション

News Release

当社サービスの販売パートナープログラムを開始

株式会社エクスモーション（本社：東京／代表取締役社長：渡辺博之）は、この度、当社サービスである『CoBrain』と『Eureka Box』の販売パートナープログラムを開始しました。

本プログラムを通じて、広範な販売ネットワークを持つパートナー企業様と共に、システム/ソフトウェア開発に携わる企業の課題解決を加速させてまいります。

《販売パートナー募集の背景》

当社は、「ソフトウェア開発の価値を高める」をミッションに掲げ、自動車をはじめとする組込みソフトウェア開発の課題解決を専門とするコンサルティングファームです。これまでに、トヨタ自動車様、デンソー様、日産自動車様といった、日本を代表する製造業のお客様を数多く支援してまいりました。

この長年のコンサルティング実績で培った知見を基に、e ラーニングサービスと生成 AI による要件定義支援サービスを開発・提供し、コンサルティングの既存顧客を中心に導入されています。
この度は、より多様な企業に当社のサービスを届けるため、幅広い販売ネットワークをお持ちの企業様とのパートナーシップを強化したいと考えております。

《販売パートナーを募集するサービス》

(1) 生成 AI を活用した要件生成＆レビューサービス『CoBrain』

要件定義書の曖昧さ、矛盾、漏れを生成 AI が瞬時にチェック・添削し、品質向上を支援するサービスです。
導入されたお客様からは「CoBrain の導入後、要求仕様書レビューの時間を大幅

に短縮でき、仕様書の質の向上を実現できた」とご好評いただいております。
2025 年秋には、企画書や仕様書から高品質な要件書を自動生成する「Studio 機能」を正式リリース予定です。
この新機能により、要件書作成にかかる時間を最大 97%削減※することに成功しました。（※当社内検証）

(2) ソフトウェア開発技術 e ラーニングサービス『Eureka Box』

要件定義（USDM）やシステムズエンジニアリング（MBSE）といった、ソフトウェア開発の上流工程に特化した実務直結型の e ラーニングサービスです。
累計 4,500 名以上のエンジニアに利用されており、2025 年 5 月には AI チャットサポート「開発ナビ AI」や、当社コンサルタントによる「開発よろず相談」機能を追加。実践的な技術を“学んで終わり”ではなく、“実務で活かせる”学習体験を提供します。
導入されたお客様からは「Eureka Box で学習後、発生不具合の件数が 5 分の 1 に削減でき、効果を実感した」など、ご好評をいただいております。

《販売パートナーとしてご協業いただくメリット》

(1) 継続的な報酬機会

・お客様がサービスを継続利用される限り、月額利用料の 10%以上を継続的に還元いたします。
・初期費用やご紹介料など、報酬条件はご相談の上で柔軟に決定いたします。

(2) 営業活動から導入後まで手厚いサポート

・当社担当者が、営業活動から導入後まで、お客様への営業活動や導入をサポートいたしますので、パートナー様の負担を最小限に抑えられます。

(3) 幅広い業界がターゲット

・株式会社 SUBARU 様、ヤマハ発動機株式会社様、オリンパス株式会社様など、自動車・医療機器・FA（ファクトリーオートメーション） といった製造業のお

客様を中心とした多数の導入実績があります。
・システム・ソフトウェアの設計・開発業務を行う企業であれば、業種を問わずターゲットとなり得るため、今後は医療、半導体、基幹システム、Web サービスなど、さらに多様な業界でのニーズ拡大が期待されます。

販売パートナープログラムの詳細、資料請求やお申し込みについては、以下の窓口までお気軽にお問い合わせください。

＜本件に関するお問合せ＞
株式会社エクスモーション
セールス・マーケティング本部
メールアドレス：sales@exmotion.co.jp